



Laetitia DELBES

Responsable Commerciale - Responsable de marchés

20 ans d'expériences dans le conseil et la construction d'offres complexes auprès de grands comptes dont près de 10 ans dans les secteurs du recyclage et des énergies renouvelables

Compétences

Pilotage d'activités commerciales

Définition de la stratégie de marchés, construction d'offres sur mesure, animation des ventes régionales, pilotage d'équipes projet, business développement et accompagnement des décideurs

Secteurs de la construction, énergie renouvelables et recyclage

Expériences professionnelles

09/2022 [Valobat - Eco organisme dans l'industrie du recyclage BTP](#)
La Défense

Responsable de Secteurs

Pilotage de 4 secteurs : filière minérale, construction métallique, équipements du bâtiments et entreprises de travaux. 2000 adhérents dont 160 grands comptes

- Définition de la stratégie : contexte, enjeux, positionnement politique et commercial, pricing, développement des parts de marché, déploiement d'offres sur mesure (ré emploi, éco conception, collecte de déchets)
- Accompagnement de l'ensemble des interlocuteurs haut niveau des grandes entreprises du bâtiment (Fayat, Hansgrohe, Schindler, Etex,...)
- Relations institutionnelles avec l'ensemble des parties prenantes (centres techniques, fédération, ministère)
- Management direct et transversal, pilotage d'équipes projets - homogénéisation des méthodes et définition des KPI

05/2021 - 08/2022 [Enerlis - opérateur global de la transition énergétique](#)
Boulogne-Billancourt, France

Responsable de secteur tertiaire et nouveaux business

Construction et Déploiement de solutions de décarbonation pour les entreprises :

- Performance énergétique des bâtiments et management de l'énergie
- Solutions ENR : Photovoltaïque, Hydrogène
- Recherche de subventions et ingénierie financière
- Pilotage d'équipes projets en construction d'offre complexe : ingénieurs, R&D, ADV, juridique...

JC Decaux, SNCF, Groupe Rocher, Haropa port.

01/2019 - 05/2021 [CrossKnwoledge - Saas & contenus de formations en ligne](#)
Suresnes, France

Responsable Grands Comptes

Vente complexe pour le leader du marché Comptes adressés : Vinci, Véolia, Fnac Darty, Orano

01/2018 - 12/2018 [Consultake - Services informatique](#)
Puteaux, France

Responsable Grands Comptes

Projets IT Management, IT technologie (AMOA + logiciel) Ouverture de comptes : Orano, Mercedes, Plastic Omnium, Ipsen

09/2015 - 06/2017 [Goodyear Dunlop Tires France - Industrie du pneumatique](#)
Rueil-Malmaison, France

Responsable Grands Comptes - Segment online

09/2008 - 09/2015 [Ecologic - Recyclage d'équipements électriques et électroniques](#)
Guyancourt, France

Responsable Développement Commercial

Construction et déploiement de la division BtoB

Diplômes et Formations

09/2015 - 09/2016 [Université Paris Saclay](#)
Ile de France

Master Management - Stratégie du Changement

09/2006 - 09/2007 [Pigier - Bachelor marketing](#)
Ile de France

Bachelor Marketing

✉ laetitia.delbes@gmail.com
🏠 Bordeaux (33000)
🌐 www.linkedin.com/in/laetitia-delbes
📄 Permis B
☎ 0685890974

Atouts

Vision marché et stratégie

Animation des équipes

Management transversal

Méthode et pilotage de construction d'offres complexes

Soft skills

- Capacités d'analyse et résolution de problèmes
- Agilité et polyvalence dans ma façon d'adresser les enjeux
- Créativité et orientation résultats

Langues

Anglais



Espagnol



Centres d'intérêt

Kick boxing

Diplôme WSET 1 (Wine and Spirit Education Trust)